

---

# [经销商中心操作手册]

---

2.0 (公开测试版)

上海蓝云网络科技有限公司

上海蓝云网络科技有限公司

[2020-03-05]

---

## 目录

1. 产品概述 .....	3
2. 用户注册和登录 .....	3
2.1 用户注册 .....	3
2.2 用户登录 .....	4
3. 首页 .....	5
4. 解决方案 .....	8
4.1 导航栏 .....	8
4.2 热门解决方案 .....	8
4.3 行业解决方案 .....	9
4.4 广告位 .....	9
4.5 关键字搜索 .....	9
4.6 方案详情 .....	10
4.7 评价 .....	12
4.8 咨询 .....	12
4.9 申请试用 .....	13
5. 下单 .....	15
5.1 立即购买 .....	15
5.2 加入购物车 .....	18
6. 个人中心 .....	21
6.1 个人资料 .....	22
6.2 会员权益 .....	22
6.3 我的客户 .....	23
6.4 客户订单 .....	24
7. 分销商用户 .....	25
8. 经销商管理 .....	26
9. 分账管理 .....	28
9.1 列表 .....	28
9.2 查看详情: .....	29
10. 我的资产 .....	30

---

10.1 可抵扣优惠金额.....	30
10.2 优惠券.....	33
10.3 账期余额.....	36
11. 在线合同.....	39
11.1 电子合同生成.....	39
11.2 电子合同查看与下载.....	40
12. 产品与服务.....	41
12.1 丰富的软件产品.....	41
12.2 多品类解决方案.....	42
12.3 生态合作伙伴.....	42

上海蓝云网络科技有限公司

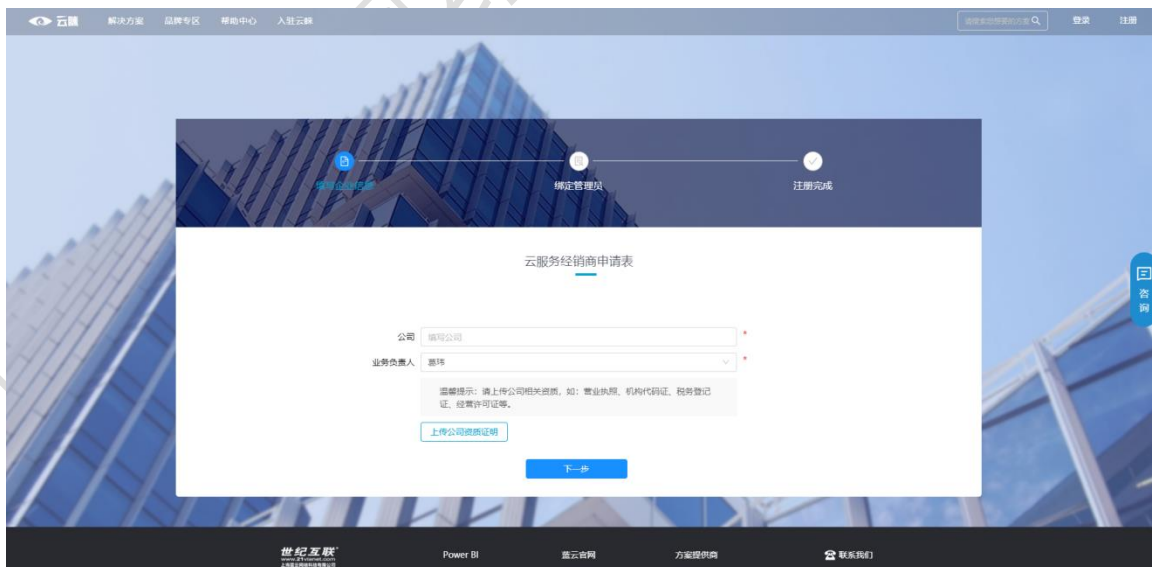
## 1. 产品概述

云经销商中心是上海蓝云网络科技有限公司开发的 reseller 用于购买云解决方案和服务的系统 (<https://sale.aggresmart.com/>)，旨在为云经销商 (Reseller) 方便购买云解决方案和服务的一站式平台，旨在提高工作效率和增加用户满意度。

## 2. 用户注册和登录

### 2.1 用户注册

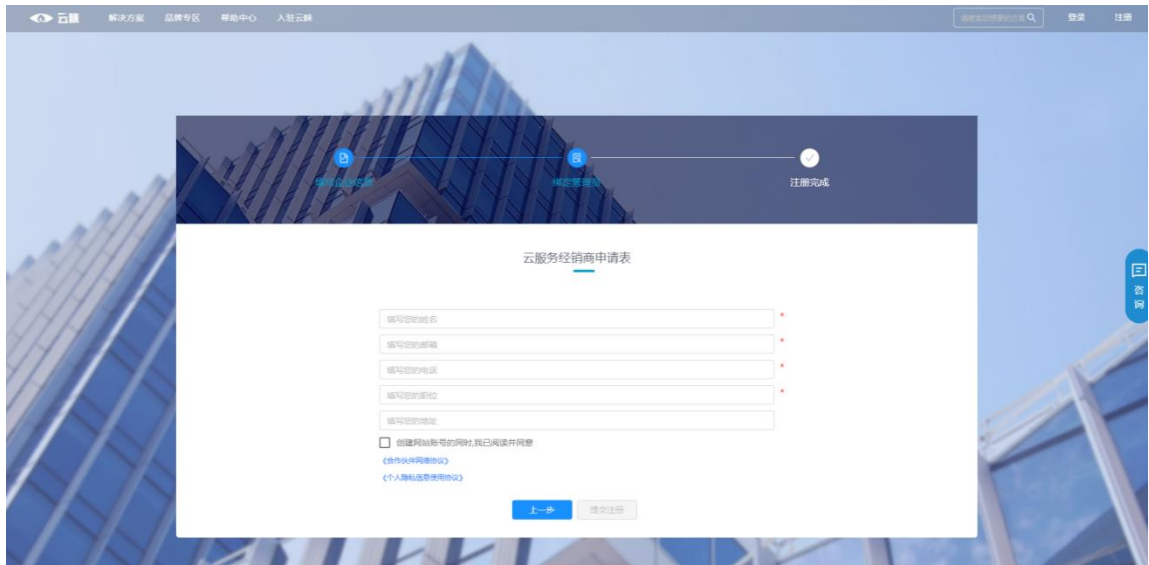
**2.1.1 我要注册：**点击右上角【注册】按钮，进入注册页面，填入注册需要的信息：公司名称、业务负责人（对应的 ISV 跟进人）、公司资质文件、注册人姓名、邮箱、电话、地址（红色标星为必填信息）



The screenshot shows the registration page for a cloud reseller. The page title is "云服务经销商申请表" (Cloud Service Reseller Application Form). The form includes the following fields and elements:

- Progress indicator: 填写公司信息 (selected), 绑定管理员, 注册完成
- Form fields:
  - 公司 (Company): 必填公司 (required)
  - 业务负责人 (Business Contact): 选择 (select)
- 提示信息 (提示信息): 请上传公司相关资质, 如: 营业执照, 组织机构代码, 税务登记证, 经营许可证等等。
- Buttons: 上传公司资质证明 (Upload Company Qualification Proof), 下一步 (Next Step)

The footer of the page contains the Aggresmart logo, "Power BI", "蓝云咨询", "方案提供商", and "联系我们" (Contact Us).



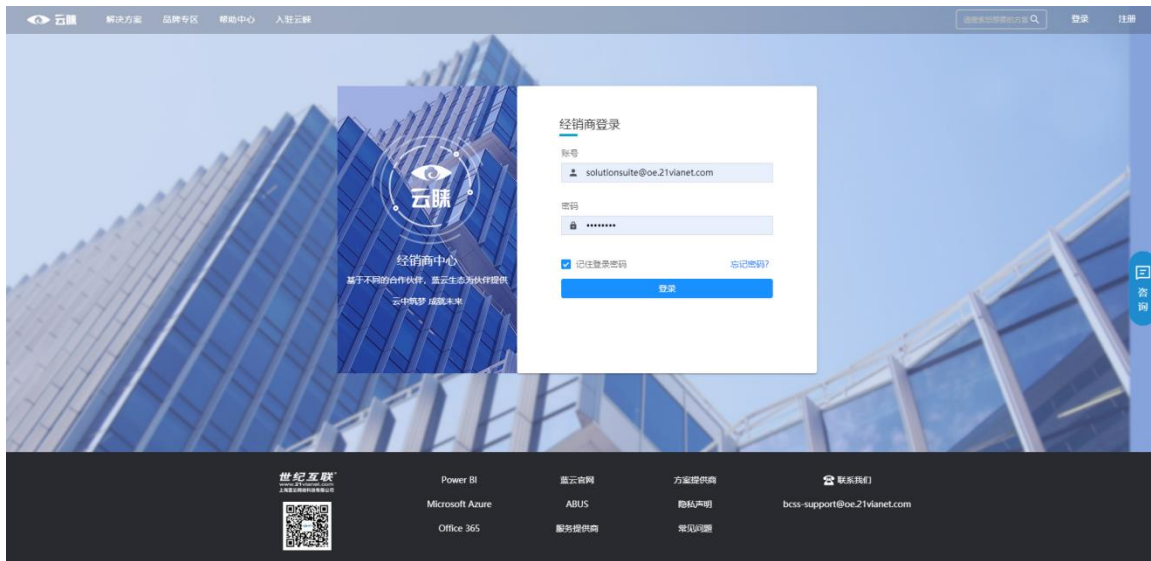
### 2.1.2 注册填什么：

- a. 公司名称：输入您当前公司的名称
- b. 业务负责人：下拉选择与您联系的蓝云业务负责人（若无，可先任意选择一位）
- c. 资质证明：上传公司相关的资质，如：营业执照、组织机构代码证、税务登记证、经营许可证等，文件格式包含：图片(jpg、png)、文件(pdf)
- d. 联系人姓名：输入您的姓名
- e. 邮箱：输入您的邮箱地址
- f. 电话：输入您的联系方式
- g. 职位：输入您在公司的职位
- h. 地址：输入您当前的地址。

**2.1.3 完成注册：**完成以上信息填写后，点击【提交注册】，此时需等待平台审核，**审核通过后会发送激活邮箱到所填邮箱地址，收到邮箱便可前往激活，激活成功即可进入登录页面进行登录操作。**

## 2.2 用户登录

**2.2.1 我要登录：**打开浏览器输入网址：<https://sale.aggresmart.com/login>，输入正确“用户邮箱”和“密码”，进行登录操作。



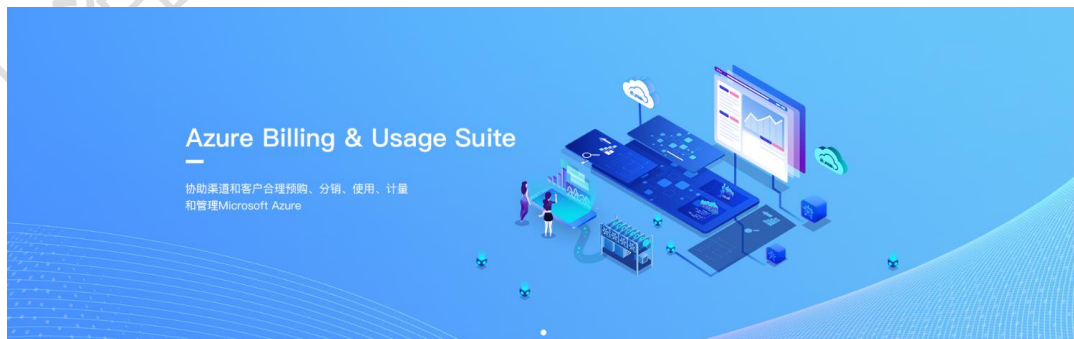
## 2.2.2 登录填什么

- 邮箱：输入您注册的邮箱。
- 密码：输入邮箱激活时设置的密码。
- 滑块：将滑块移动到最右边。

**2.2.3 完成登录：**若输入的账号密码无误，点击【登录】按钮，系统将跳转进入首页，即完成登录

## 3. 首页

**3.1 轮播广告：**推荐及引导入口，可以点击进入具体界面



**3.2 热门解决方案：**展示销量及评分高的解决方案。

### 热门解决方案

 <b>CloudAtlas (Unify Cloud) 一站式上云迁移管理套件</b> CloudAtlas可帮助客户快速、安全、合规并合规地迁移至云端。CloudAtlas提供了对部署有旧系统的更深的了解，并为您的所选应用程序迁移至云端提供云策略，进一步提升业务敏捷性和灵活性。 ¥ 9950 <a href="#">查看</a>	 <b>SaaSMe Transport</b> 是一款 P2C (物理机到云)、... ¥ 118	 国内领先的内嵌Ticket-system的安全策略管理系统 ¥ 8560	 基于Microsoft Azure构建的智能云业务流程平台，... ¥ 280	 <b>POWER365</b> POWERED BY BINARY TREE Power365®是一个SaaS (软件即服务)。它便于在... ¥ 64.2
 <b>BitTitan</b> 数据迁移工具 ¥ 188	 <b>SNINE</b> 5Nine Cloud Manager & Security for Azure/Azure ... ¥ 107	 基于多年sharepoint项目开发的丰富经验，如推荐... ¥ 107	 <b>听云</b> 国内专业的应用性能监控平台 ¥ 240000	

[更多云计算产品>>](#)

3.3 行业解决方案：根据行业划分解决方案，方便用户选择。

### 行业解决方案

ALL 全部方案 商务服务 云与应用 备份与迁移 安全服务 其他

 "精诚1号"云主机	 1	 11111	 5Nine Cloud Manager & Security for Azure
 aaa-X	 ABUS	 AgilePoint Cloud	 AP Elements Fly-Office 365 数据迁移专家
 BitTitan数据迁移工具	 CloudAtlas (Unify Cloud) 一站式上云迁移管理套件	 EHGQIT@10min.club	 heenor test 3

3.4 新闻动态：展示公司及行业、产品的动态信息，进一步了解云市场。



### 合作伙伴



## 3.5 合作伙伴

### 合作伙伴



## 3.6 产品与服务

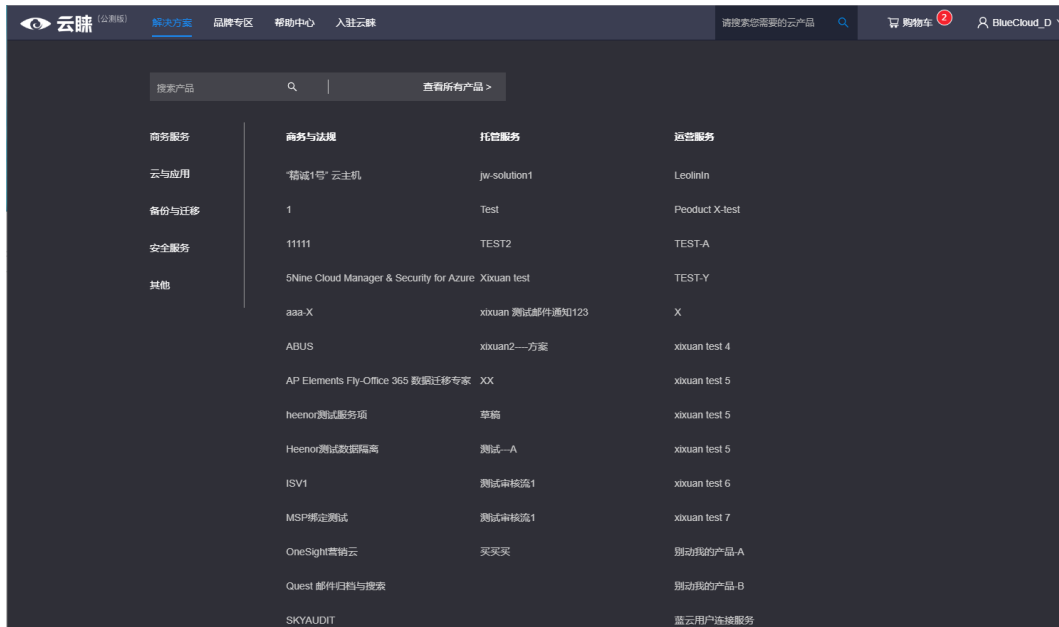




## 4. 解决方案

进入具体解决方案三个入口：导航栏、热门解决方案、行业解决方案、广告位、关键字搜索。

### 4.1 导航栏



### 4.2 热门解决方案

#### 热门解决方案

The '热门解决方案' (Popular Solutions) section displays a grid of featured products:

- CloudAtlas (Unify Cloud) 一站式上云迁移管理套件**: CloudAtlas可帮助客户快速、安全、划算并合规地迁移至云端。CloudAtlas提供了对部署有旧系统的更深的了解，并对您部署的应用程序迁移至云端提供最佳实践。进一步提升业务敏捷性和灵活性。  
¥ 9950
- SaaS4Me Transport**: SaaS4Me Transport 是一款 P2C (物理机到云)、...  
¥ 118
- safein**: 国内领先的内置Ticket-system的安全策略管理系统  
¥ 8580
- AGILEPOINT**: 基于Microsoft Azure构建的智能云业务流程平台、...  
¥ 290
- POWER365**: POWER365是一个SaaS (软件即服务)。它便于在...  
¥ 64.2
- BitTitan**: 数据迁移工具  
¥ 188
- 5NINE**: 5Nine Cloud Manager & Security for Azure/Azure ...  
¥ 107
- 听云**: 国内专业的应用性能监控平台  
¥ 240000

[更多云计算产品>>](#)

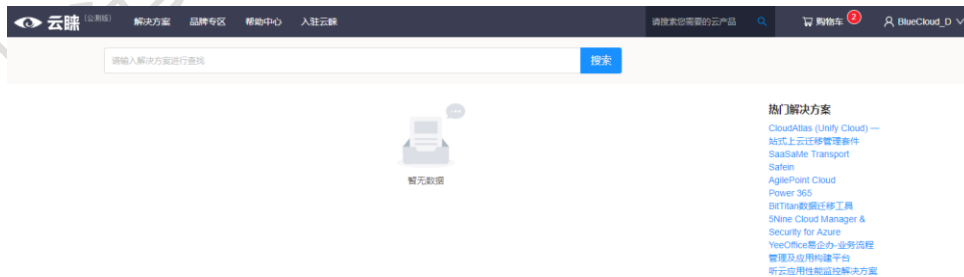
### 4.3 行业解决方案



### 4.4 广告位



### 4.5 关键字搜索



## 4.6 方案详情：概述、成功案例、资源、技术支持、相似产品

### a.概述：

The screenshot shows the product page for SaaSMe Transport. The header includes navigation links like '解决方案', '品牌专区', and '帮助中心'. The main content area features a product title 'SaaSMe Transport' and a description: 'SaaSMe Transport 是一款 P2C (物理机到云)、V2C (虚拟机到云)、C2C (云到云) 线上及线下工作负载双向迁移的纯软件工具。' Below this, there are sections for '销售区域' (China), '购买计划' (SaaSMe Transport 迁移至...), and '立即购买' / '加入购物车' buttons. A '产品特点' section lists benefits like automation, flexibility, and security. The right sidebar contains '联系我们' (Contact Us) with a chat icon and '相关推荐' (Related Recommendations) featuring 'CloudAtlas (Unify Cloud) 一站式云迁移管理套件' and 'InfoCore Steamer 信核业务快速恢复系统'.

### b.成功案例：

The screenshot displays a success case study for the Shaanxi Provincial Tax Authority. The page title is '陕西省国家税务局'. It includes a '关于用户' (About User) section, a '核心挑战' (Core Challenges) section, and a 'SaaSMe解决方案' (SaaSMe Solution) section. The solution section describes how SaaSMe Transport was used to migrate 180 servers from a VMware environment to a cloud environment, ensuring data security and minimal downtime. The right sidebar shows 'ISV回归' (ISV Return) with a 'SKYAUDIT' logo and a cloud migration icon.

### c.资源:

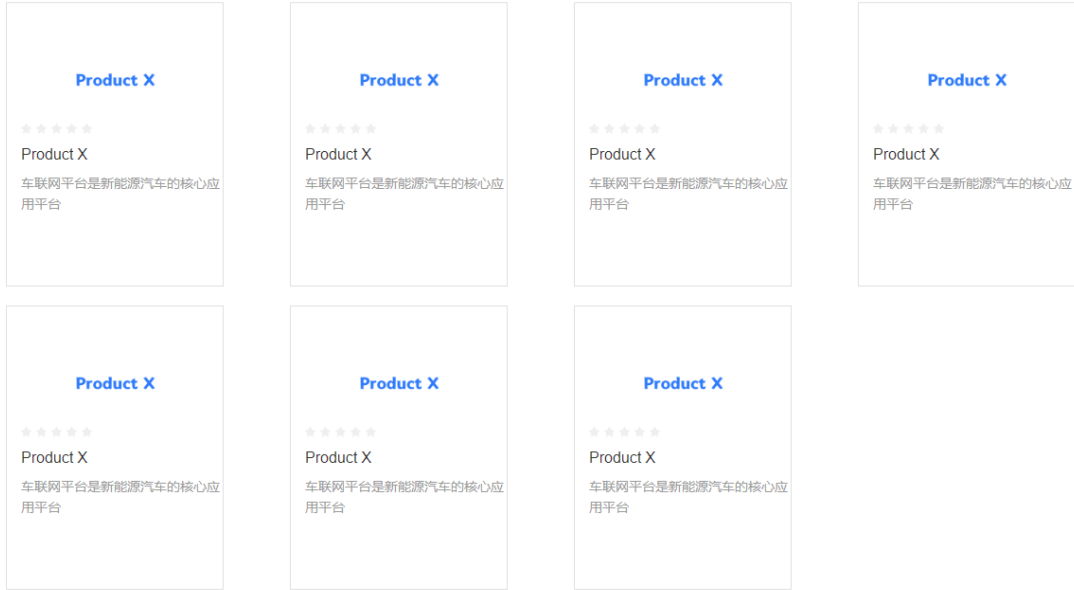
The screenshot shows the 'Resources' page on the BlueCloud website. The page is divided into several sections: '方案详情' (Solution Details), '成功案例' (Success Stories), '资源' (Resources), '技术支持' (Technical Support), '用户协议' (User Agreement), and '评价' (Reviews). The '资源' section contains a list of articles with titles like '复制与恢复的速度?' and 'RTO (目标恢复时间) 会保留几个 RPO (还原点)?'. The '技术支持' section provides contact information: '(SaaSaaS Transport) 热线电话: 400-085-0139; 技术问题: askptc@oe.21vianet.com'. The '用户协议' and '评价' sections are currently empty, showing '暂无数据' (No data). On the right side, there are three promotional banners: '待核价测试' (Pending price test), 'ONESIGHT 一网互通' (OneSight One Network Interconnection), and 'OneSight营销云' (OneSight Marketing Cloud).

### d.技术支持:

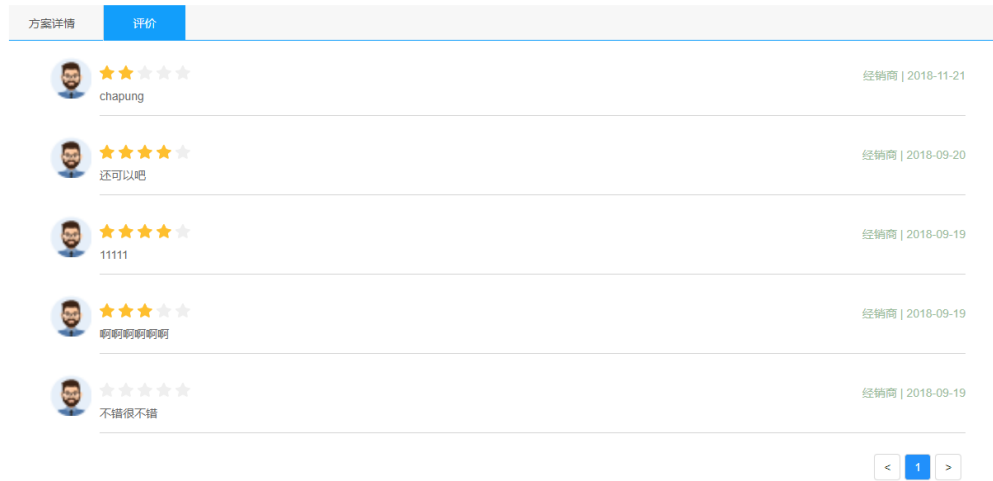
The screenshot shows the 'Technical Support' page on the BlueCloud website. The page layout is similar to the 'Resources' page, with sections for '方案详情', '成功案例', '资源', '技术支持', '用户协议', and '评价'. The '技术支持' section contains the same contact information as the previous page: '(SaaSaaS Transport) 热线电话: 400-085-0139; 技术问题: askptc@oe.21vianet.com'. The '用户协议' and '评价' sections are empty, showing '暂无数据'. The right side of the page features the same three promotional banners as the previous page.

### e.相似产品:

相似产品



#### 4.7 评价



#### 4.8 咨询

点击在线咨询或者右侧的咨询按钮即可提交工单咨询问题

The screenshot shows the BlueCloud website interface for the SaaSMe Transport product. The main content area includes a product title, a description, a price of ¥0, and a 'Purchase Plan' section with three options: 'SaaSMe Transport 迁移至...', 'SaaSMe Transport 迁移至...', and 'SaaSMe Transport DR'. Below this is a 'Purchase Quantity' field set to 1 and buttons for '立即购买' and '加入购物车'. A '联系我们' (Contact Us) sidebar on the right contains contact information and a '在线创建工单' (Online Create Ticket) modal. The modal is open and contains the following fields: '服务类型' (Service Type), '支持类别' (Support Category), '服务主题' (Service Topic), '服务详情' (Service Details) with a 300-character limit and an '上传附件' (Upload Attachment) button, '姓名' (Name), '电话号码' (Phone Number), '邮箱' (Email), and '公司名称' (Company Name). A '提交' (Submit) button is at the bottom of the modal. The background shows a '产品特点' (Product Features) section with bullet points.

## 需要填写字段

- 咨询类型：输入您需要咨询问题的类型。
- 描述信息：输入您要询问问题的简单描述，可以添加附件。
- 称呼：输入您的名字。
- 电话号码：输入您的电话号码。
- 邮箱：输入您的公司邮箱。
- 公司名称：输入您的公司名称。

输入完后点击提交按钮即可完成提交，随后蓝云会在 1 个工作日内联系您。

## 4.9 申请试用

点击申请试用，填写表格后，1 个工作日内蓝云会联系您试用信息。




### Z\_Product X [申请试用>>](#)

该产品是测试产品, 请勿购买

售价 **¥ 0.01**

描述

在线咨询 

所属区域

最低评分 **★★★★★ 5分**

购买计划

[立即购买](#) [加入购物车](#)

方案详情 评价



全程服务 放心托付 助推企业成功每一步  
We deliver your expectations all the way, accompany with your progress to your satisfaction.

### 申请试用

X

\* 姓名:

\* 邮箱:

\* 电话:

\* 公司:

备注:

[取消](#) [提交](#)

### 需要填写字段

- a. 姓名: 输入您的名字。
- b. 电话号码: 输入您的电话号码。
- c. 邮箱: 输入您的公司邮箱。
- d. 公司名称: 输入您的公司名称。
- e. 备注: 输入您的备注信息。

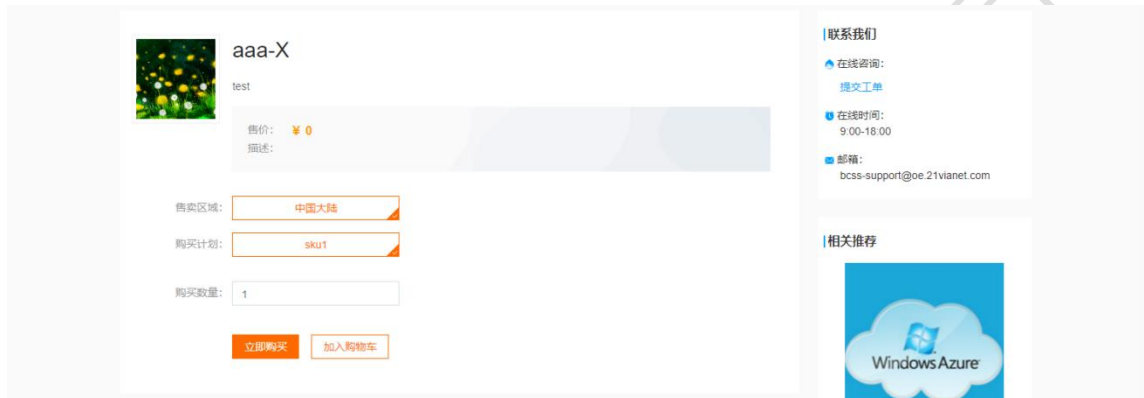
输入完后点击提交按钮即可完成提交, 随后蓝云会在 1 个工作日内联系您。

## 5. 下单

分销商及经销商进行下单操作，可以分为两种模式，分别是：立即购买、加入购物车，具体如下。

### 5.1 立即购买

5.1.1 点击“立即购买”按钮，进行购买。



### 5.1.2 选择具体版本



### 5.1.3 填写信息



选择具体客户（可新增客户，供选择）

选择支付方式（线上支付包含支付宝和银联支付，线下支付需要在银行转账后输入转账信息）

是否使用优惠抵用

是否选择账期申请

是否使用零钱

预计接单日期（仅收集信息，不对订单产生影响）

备注（填写订单备注，选填）

云鲜购物车

1 选择结算商品 — 2 填写核对订单信息 — 3 成功提交订单

### 填写并核对信息

交付信息  [添加客户](#)

选择客户	姓名	公司	地址	邮箱	电话	操作
<input type="checkbox"/>	AIKI	BlueCloud_D	虹口	p_an.keju@oe.21vianet.com	13653812334	<a href="#">修改</a>
<input type="checkbox"/>	XIXUAN test product	Heenor	SH	chen.xixuan@oe.21vianet.com	400123123	<a href="#">修改</a>

支付方式

线上支付  线下支付

优惠抵用 是否使用优惠券:  是  否

申请账期 是否申请账期:  是  否

零钱 是否使用零钱:  是  否

可用零钱 ¥1488.39

备注

最多可输入150字,非必填

购买商品

商品	数量	单价	总价
1 SKU: S-BLU-BUS-PLA-P-PLAN-ABD	1	¥107	¥107

1件商品, 商品总金额 ¥107  
应付总额 **¥107**

[上一步](#) [提交订单](#)

联系客服

#### 5.1.4 确认生成电子订单

云瞳 (公测版) 解决方案 品牌专区 帮助中心 入驻云瞳 再搜索您需要的云产品 购物车 2 BlueCloud\_D

云瞳购物车 选择结算商品 2 填写核对订单信息 3 成功提交订单

填写并核对信息

交付信息

选择客户 姓名

AIKI

XIXUAN

支付方式

线上支付  线下支付

优惠抵用 是否使用优惠券: (

申请账期  是否申请账期:

零钱 是否使用零钱:  是

0 可用零钱 ¥1488

备注

最多可输入150字,非必填

购买商品

1 SKU: S-BL

生成电子订单

上海蓝云网络科技有限公司 Shanghai Blue Cloud Technology Co., Ltd. 合同编号:20191219035151838

BlueCloud\_D

有关1的订单表

经销商 (甲方) 名称: BlueCloud\_D  
经销商联系人姓名: An  
经销商联系人联系方式: 13653812334  
乙方名称: 上海蓝云网络科技有限公司  
乙方联系人姓名: 赵益康  
乙方联系人联系方式: zhao.yikang@oe.21vianet.com

服务开通信息表 (参见附录A): 经销商在向上海蓝云 (即乙方) 提交订单时, 需提供准确的最终用户信息, 以便服务开通时登记。

1 定价方式为按产品/服务计价, 货币为人民币。

本订单支付方式为在线即时支付。当甲方每次支付完本订单项下的款项后, 乙方向甲方开具相应金额的发票。

本订单产品/服务交付方式:

1) 产品交付: 当甲方在本平台上完成支付款项后, 即可在乙方平台上进行下载或由产品或由乙方将产品发送至甲方指定的邮箱为 chen.xxuan@oe.21vianet.com。产品下载成功或产品发送至甲方指定的邮箱均视为产品交付成功 (若因甲方指定邮箱原因未能收到邮件, 仍视交付完成)。

2) 服务交付: 当甲方在本平台上完成支付款项后, 依据服务完成进度, 乙方在进度完成后发送进度所需资料至甲方账户, 甲方收到资料并对当前进度的完成状态确认后即视为服务交付完成。此项以工作说明书SOW实际情况进行执行。

另, 因云解决方案平台提供的产品和服务存在不可回收性, 在本平台上经公司点击同意购买后, 不可以进行退换货。

填写以下“订单部分 (产品订单+服务订单+邮费表 (如有))”表格中的所有字段 (必填)。

产品订单:

服务/解决方案	名称 (物料)	数量	单价 ¥	税率%	总金额 ¥
1	1	1	107	7	107
总计 (含税总金额):			¥ 107		大写 (壹佰零柒元整)

服务/邮费订单:

服务/解决方案	名称 (物料)	数量	单价 ¥	税率%	总金额 ¥
总计 (含税总金额):			¥ 0		大写 (零元整)

本订单表总金额 (含产品订单和服务/邮费订单): ¥ 107 大写 (壹佰零柒元整)。

取消 同意

1件商品, 商品总金额 ¥ 107  
应付总额 ¥ 107

上一步 提交订单

## 5.1.5 确认下单信息

选择商品 填写信息 3 确认信息 4 订单完成

客户信息	
客户姓名	test2
客户邮箱	solutionsuite@oe.21vianet.com
客户手机	15974685924
客户公司	BlueCloud_O
支付方式	线上支付
预计结单日期	2019-06-24
备注	无

产品信息			
购买计划	单价	所售地区	数量
基础版	0.01	中国大陆	1

上一步 合计: ¥ 0.01 生成订单

## 5.1.6 订单生成



选择商品 填写信息 3 确认信息 4 订单完成



订单已生成

[查看详情](#) | [返回首页](#)

订单信息	
订单编号	20190624090204300
订单状态	处理中
付款状态	已付款
订单总额	¥ 0.01
创建日期	2019-06-24 17:02:00

## 5.2 加入购物车

5.2.1 点击“加入购物车”按钮，添加到购物车，然后点击购物车跳转到购物车界面



## 5.2.2 点击购物车选择需要结算的商品，然后点击结算进入下一步



## 5.2.3 填写信息

选择具体客户（可新增客户，供选择）

选择支付方式（线上支付包含支付宝和银联支付，线下支付需要在银行转账后输入转账信息）

是否使用优惠抵用

是否选择账期申请

是否使用零钱

预计接单日期（仅收集信息，不对订单产生影响）

备注（填写订单备注，选填）

### 填写并核对信息

交付信息 请输入姓名/公司/邮箱/电话进行搜索  + 添加客户

选择客户	姓名	公司	地址	邮箱	电话	操作
<input type="checkbox"/>	AIKI	BlueCloud_D	虹口	p_an.keju@oe.21vianet.com	13653812334	修改
<input type="checkbox"/>	XXIJUAN test product	Heenor	SH	chen.xixuan@oe.21vianet.com	400123123	修改

支付方式 联系我们

线上支付  线下支付

优惠抵用 是否使用优惠券:

申请账期 是否申请账期:

零钱 是否使用零钱:

可用零钱 ¥ 1488.39

备注 最多可输入150字,非必填

购买商品

SKU	数量	单价	小计
1 SKU: S-BLU-BUS-PLA-P-PLAN-ABD	1	¥ 107	¥ 107

1件商品, 商品总金额: ¥ 107  
应付总额: ¥ 107

上一步 提交订单

## 5.2.4 确认下单信息

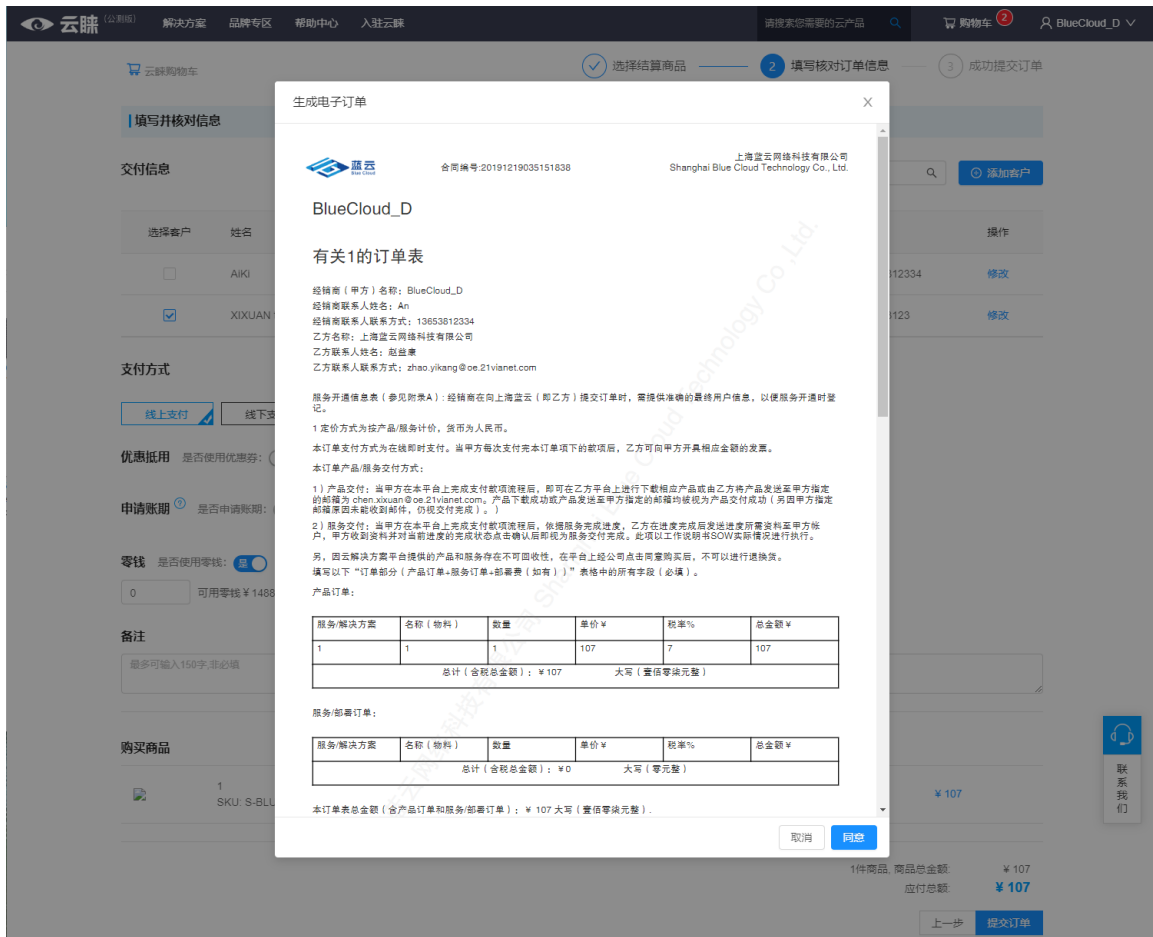
1 选择商品 2 选择客户 3 确认信息 4 订单完成

客户信息	
客户姓名	test2
客户邮箱	solutionsuite@oe.21vianet.com
客户手机	15974685924
客户公司	BlueCloud_O
支付方式	线上支付
预计结单日期	2019-06-24
备注	无

产品信息			
购买计划	单价	所售地区	数量
基础版	0.01	中国大陆	1

上一步 合计: ¥ 0.01 生成订单

## 5.2.5 确认生成电子订单



## 5.2.6 订单生成



## 6. 个人中心

根据用户的角色权限，显示不同菜单和界面。个人中心包含模块：

个人资料、会员权益、我的客户、客户订单、分销商用户、分账管理、我的资产、产品手册。

## 6.1 个人资料：用户信息和公司信息

The screenshot shows the '个人资料' (Personal Profile) page. The left sidebar contains navigation options: 客户管理, 资产管理, 订单管理, 用户管理, and 产品手册. The main content area is titled '个人资料' and contains two sections:

- 登录信息 (Login Information):**

姓名	An
邮件	p_an.keju@oe.21vianet.com
电话	13653812334
角色	协同管理员
账号状态	激活
- 注册信息 (Registration Information):**

注册公司		注册人	
公司	TestCompany-A	角色	管理员
地址	虹口	邮箱	66666@bccto.me
蓝云客户经理	p_an.keju@oe.21vianet.com	电话	13653812334
用户等级	金牌	职位	test

## 6.2 会员权益：合作伙伴权益介绍

The visual shows four membership levels in a row, connected by lines. From left to right: 金牌 (Gold), 注册级 (Registered), 银牌级 (Silver), and 金牌级 (Gold). Below the levels, it indicates '当前订单总额 ¥ 37754.68元'.

### 合作伙伴权益介绍

类别/等级	权益内容	注册级	银牌级	金牌级
一、合作权益	年度蓝云合作伙伴生态大会邀请	全价	2张免费票, 其他门票折扣	2张免费票, 其他门票折扣
	合作伙伴入驻和运营支持	✓	✓	✓
	入驻AggreSmart	✓	✓	✓
二、市场营销	联合市场营销活动		每年一次	每年两次
	官方新闻稿和博客文章推广		✓	✓
三、科技赋能	无限次5x8 售前技术咨询	✓	✓	✓
	远程项目技术咨询		每月3个项目, 单项目2个小时	每月6个项目, 单项目2个小时
	AggreSmart解决方案试用帐户 (1个月)		✓	✓

## 6.3 我的客户：选择客户，进行订单生成

### 6.3.1 客户列表

我的客户

数据列表

请输入公司/姓名/邮箱/电话进行搜索

删除 添加

<input type="checkbox"/>	公司	姓名	邮箱	电话	地址	操作
<input type="checkbox"/>	世纪互联	test	enjain@qq.com	13712347896	test	编辑

1 15 条/页

### 6.3.2 客户添加

添加客户 返回列表

添加客户

保存

姓名

邮箱

公司

电话

地址

### 6.3.3 客户编辑

编辑客户 - test 返回列表

编辑客户

保存 删除

姓名 test

邮箱 enjain@qq.com

公司 世纪互联

电话 13712347896

地址 test

6.3.4 客户删除：点击【删除】按钮，并【确认】进行客户删除。



确认该操作?



确定删除吗?

取消

删除

## 6.4 客户订单：订单列表、基本信息、客户信息、渠道商、支付信息、方案

### 6.4.1 订单列表

客户订单

数据列表

请输入订单编号/客户公司/销售进行搜索

方案	单价	数量	订单总额	信息	订单状态	操作
订单编号: 20190624090204300      客户公司: BlueCloud_O      所在区域: 中国大陆      2019-06-24 17:02:00 <a href="#">申请开票</a>						
<a href="#">Product X</a> <a href="#">Product X</a>	¥ 0.01	1	¥ 0.01 <a href="#">查看详情</a>	渠道: BlueCloud_D 销售: solutionsuite@oe.21vianet.com	○ 处理中	

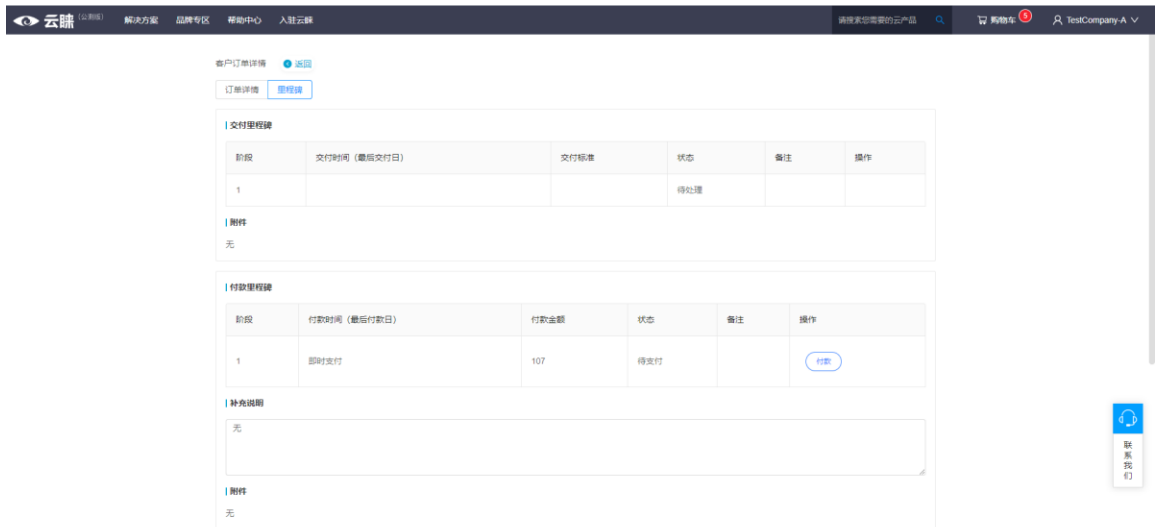
### 6.4.2 订单详情

客户订单详情    [返回](#)

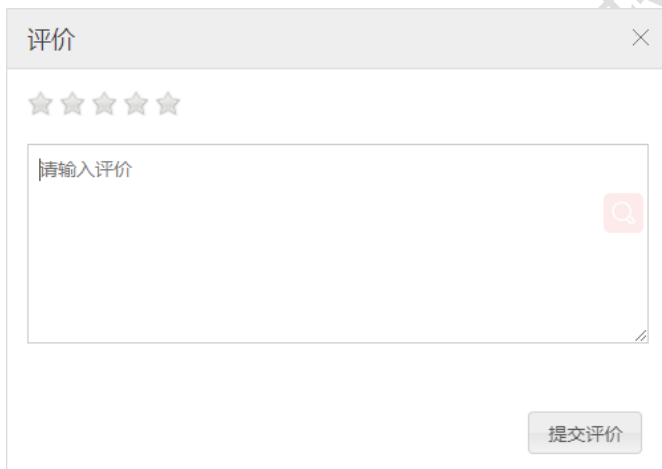
基本信息	客户信息	渠道商
订单编号: 20190624090204300 创建日期: 2019-06-24 17:02:00 订单状态: 处理中 付款状态: 已付款 发货状态: 待发货 订单总额: ¥ 0.01 订单折扣: ¥ 0 订单实收金额: ¥ 0.01 订单优惠码: 无 预计结束日期: 2019-06-24 备注: 无	客户公司: BlueCloud_O 客户名称: test2 客户邮箱: solutionsuite@oe.21vianet.com 客户电话: 15974685924	类型: 分销商 公司: BlueCloud_D 销售: BlueCloud_D 邮箱: solutionsuite@oe.21vianet.com 电话: 0000 地址: 上海宝山区纪蕴路 588 号 角色: 管理员

方案	交付内容	价格	数量	小计
<a href="#">Z Product X</a> 产品包名(Product X) 基础版 SKU: B-BLU-TE5-PRO-N-PLAN-XXX	序列号: 0	¥ 0.01	1	¥ 0.01



6.4.3 评价及评分：订单状态是“已完成”，才能进行操作。



## 7. 分销商用户

分销商管理员，开放【添加】、【删除】、【启用】、【禁用】、【转移管理员】操作。



分销商添加：通过发送分销商邀请邮件，进行激活，才能正常使用。

添加分销商用户 [返回列表](#)

添加分销商用户 发送邀请邮件

邮箱

分销商编辑：编辑分销商“姓名”和“手机号码”

编辑分销商用户 [返回列表](#)

编辑分销商用户 保存

姓名

手机

## 8. 经销商管理

列表、添加/编辑经销商、邀请添加用户（经销商）

列表

经销商管理

数据列表 输入公司名称进行搜索 启用 禁用 添加

<input type="checkbox"/>	公司名称	地址	状态	创建日期	操作
<input type="checkbox"/>	蓝云	上海宝山区纪蕴路 588 号	启用	11/29/2018 11:01:06 AM	<span>编辑</span>

1 / 15 条/页

添加/编辑经销商

添加经销商 [返回列表](#)

添加经销商 保存

公司

地址

编辑经销商 [返回列表](#)

基本信息 用户 保存

公司

地址

### 邀请添加用户（经销商）

编辑经销商 [返回列表](#)

基本信息 用户 删除 启用 禁用

姓名	邮箱	手机号码	角色	创建日期	最后登录日期	是否激活
盖云	enjain@foxmail.com	13764528426	协同管理员	11/29/2018 11:02:54 AM		✓

15 / 页

邀请添加用户

添加经销商用户 [返回经销商](#)

添加经销商用户 发送邀请邮件

邮箱

### 转移管理员（只有管理员操作）

编辑经销商用户 [返回](#) 转移管理员

编辑经销商用户

姓名

手机

保存

## 9. 分账管理

### 9.1 列表



数据列表

展开筛选

账单ID	公司	周期	订单量	方案数量	销售金额	凭证	状态	操作
26	BlueCloud_D	2019/11/1-2019/11/30	17	17	¥ 27640.8	无	已完成	<a href="#">查看</a> <a href="#">下载账单</a>
1	BlueCloud_D	2019/5/1-2019/5/31	49	49	¥ 14355.03 \$ 182400	999999	已完成	<a href="#">查看</a> <a href="#">下载账单</a>

上海蓝云网络科技有限公司

## 9.2 查看详情:



### AggreSmart账单

账单打印时间: 2019-12-05  
账单编号: 201912010001

**¥27640.8**

接受方:  
BlueCloud\_D

付款方:  
上海蓝云科技有限公司

联系人:  
contactus@oe.21vianet.com

#### 账单统计

方案提供商:	BlueCloud_D	账单周期:	2019/11/1-2019/11/30
实体负责人:		账单金额:	¥27640.8
等级:	金牌	订单总数:	17
业务负责人:	赵益康	产品总数:	17
地址:	上海宝山区纪蕴路 588 号	销售额:	¥27640.8

#### 账单明细

订单编号	订单总金额	关联商品	订单状态	数量	交易时间
20191129073448645	¥ 64.2	Power 365	已取消	1	2019-11-29 07:34
20191126093244641	¥ 64.2	Power 365	待处理	1	2019-11-26 09:32
20191125063119637	¥ 108.9	ISV回归	已取消	1	2019-11-25 06:31
20191125060652634	¥ 450	AgilePoint Cloud	已取消	1	2019-11-25 06:06
20191125060512633	¥ 0	ABUS	已交付	1	2019-11-25 06:05
20191125054808632	¥ 108.9	ISV回归	已取消	1	2019-11-25 05:48
20191125053814628	¥ 188	BitTitan数据迁移工具	已取消	1	2019-11-25 05:38
20191122072503625	¥ 188	BitTitan数据迁移工具	已完成	1	2019-11-22 07:25
20191122072215623	¥ 188	BitTitan数据迁移工具	已取消	1	2019-11-22 07:22
20191122070055622	¥ 188	BitTitan数据迁移工具	已完成	1	2019-11-22 07:00

< 1 2 >

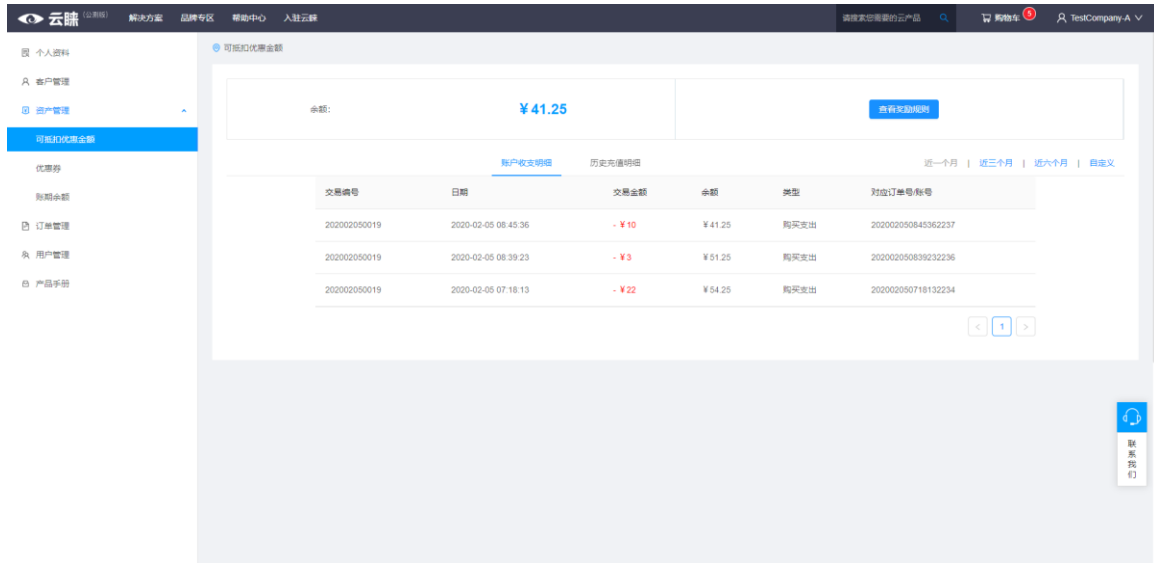
订单总金额:  
¥27640.8

汇总:  
17单

上海

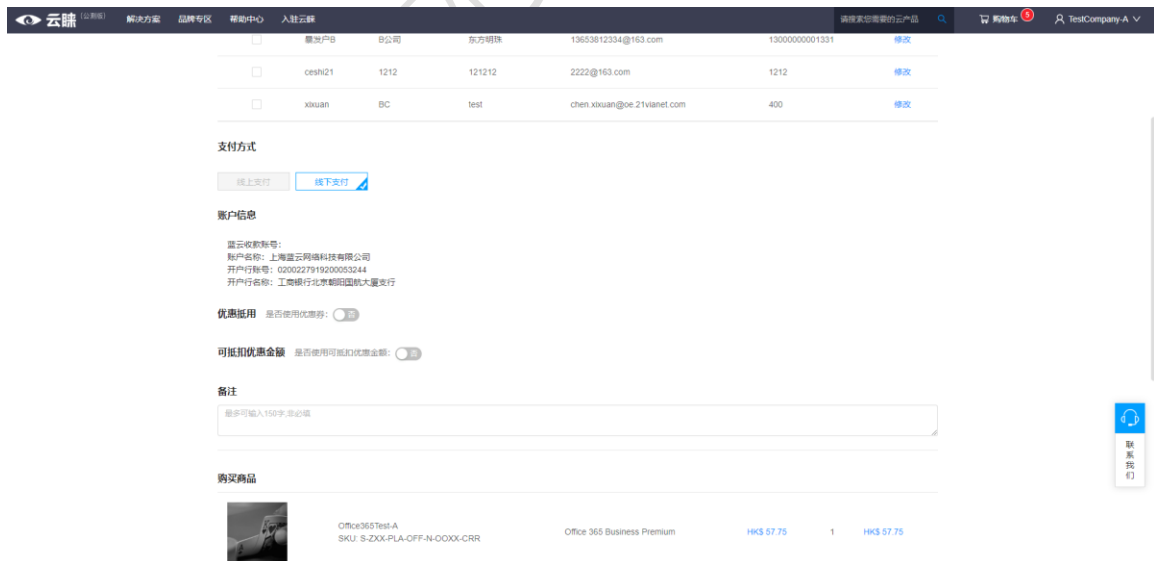
## 10. 我的资产

### 10.1 可抵扣优惠金额

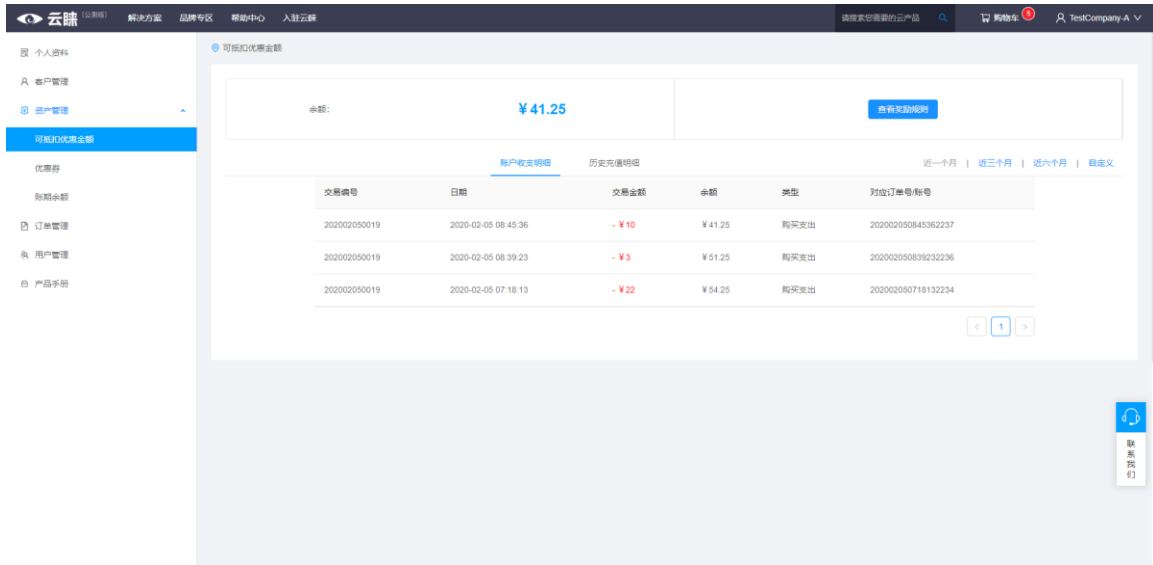


10.1.1 可抵扣优惠金额由来：可抵扣优惠金额由蓝云后台发放，根据用户等级，每半年为一个周期进行返点奖励发放。

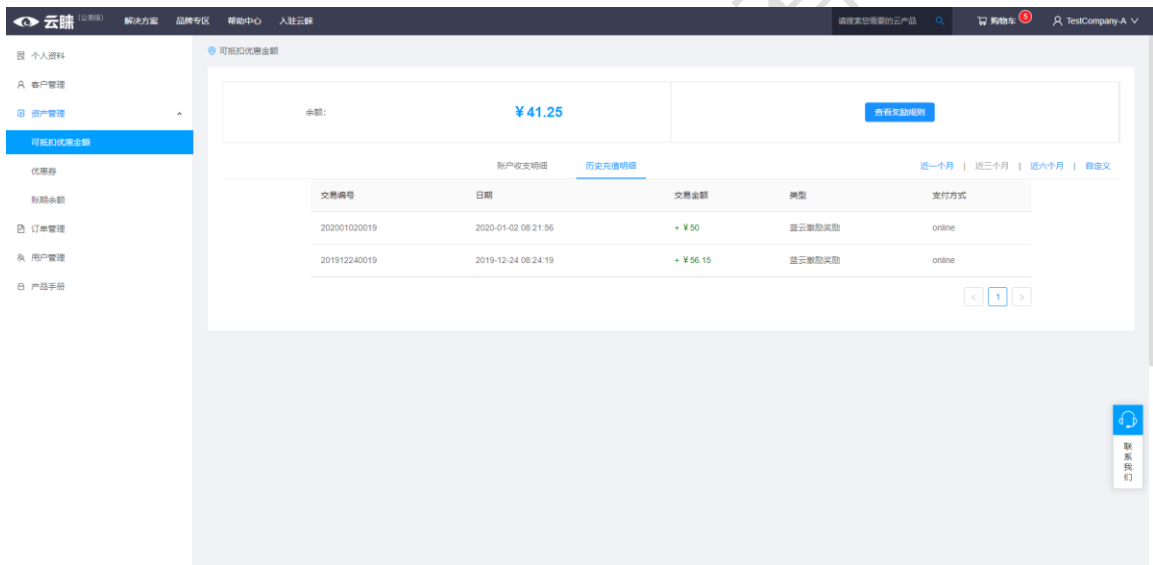
10.1.2 可抵扣优惠金额使用：下单时选择【可抵扣优惠金额】开关打开为【是】，可根据需要在输入框中填入抵扣的优惠金额，系统会在订单金额中自动抵扣优惠金额。



10.1.3 账户可抵扣优惠金额收支明细查看：进入我的资产 点击可抵扣优惠金额 点击账户收支明细



10.1.4 历史充值明细查看：进入我的资产 点击可抵扣优惠金额 点击历史充值明细



10.1.5 可抵扣优惠金额查看与奖励规则查看：进入我的资产 点击可抵扣优惠金额 首页展示余额 点击产看奖励规则按钮查看奖励规则



云联 (公司版) 解决方案 品牌专区 帮助中心 入驻云联 请登录或注册云产品 购物车 TestCompany A

个人资料 账户管理 资产管理 可抵扣优惠券

优惠券 预付款 订单管理 用户管理 产品手册

可抵扣优惠券

余额: **¥41.25** [查看奖励规则](#)

近一个月 | 近三个月 | 近六个月 | 自定义

交易编号	日期	交易金额	余额	类型	对应订单号/序号
20200200019	2020-02-05 08:45:36	- ¥10	¥41.25	购买商品	202002050845362237
20200200019	2020-02-05 08:39:23	- ¥3	¥41.25	购买商品	202002050839232236
20200200019	2020-02-05 07:18:13	- ¥22	¥41.25	购买商品	202002050718132234
202001130019	2020-01-13 08:08:10	- ¥10	¥76.25	购买商品	202001130808102183
202001020019	2020-01-02 08:26:51	- ¥19.9	¥66.25	购买商品	202001020826512140
202001020019	2020-01-02 08:21:56	+ ¥60	¥106.15	发云奖励奖励	
201912240019	2019-12-24 08:24:19	+ ¥66.15	¥56.15	发云奖励奖励	

联系我们

云联 (公司版) 解决方案 品牌专区 帮助中心 入驻云联 请登录或注册云产品 购物车 TestCompany A

个人资料 账户管理 资产管理 可抵扣优惠券

优惠券 预付款 订单管理 用户管理 产品手册

可抵扣优惠券

余额: **¥41.25** [查看奖励规则](#)

近一个月 | 近三个月 | 近六个月 | 自定义

交易编号	日期	交易金额	余额	类型	对应订单号/序号
20200200019	2020-02-05 08:45:36	- ¥10	¥41.25	购买商品	202002050845362237
20200200019	2020-02-05 08:39:23	- ¥3	¥41.25	购买商品	202002050839232236
20200200019	2020-02-05 07:18:13	- ¥22	¥41.25	购买商品	202002050718132234
202001130019	2020-01-13 08:08:10	- ¥10	¥76.25	购买商品	202001130808102183
202001020019	2020-01-02 08:26:51	- ¥19.9	¥66.25	购买商品	202001020826512140
202001020019	2020-01-02 08:21:56	+ ¥60	¥106.15	发云奖励奖励	
201912240019	2019-12-24 08:24:19	+ ¥66.15	¥56.15	发云奖励奖励	

联系我们

**奖励规则**

**什么是可抵扣优惠券?**

为了广大会员购物安全、顺畅,云联推出了一种新型的电子帐户——可抵扣优惠券,只要您为金牌或银牌级用户,就可立即拥有一个专属的可抵扣优惠券帐户,可抵扣优惠券可实现支付、余额查询、充值等功能。

**如何使用可抵扣优惠券支付?**

选择商品后,在“核对订单信息”页面的支付方式栏中,选择“使用可抵扣优惠券”即可。当可抵扣优惠券中的余额大于或等于订单待支付金额,可用可抵扣优惠券对订单进行全额支付;如果可抵扣优惠券中可用余额小于该订单金额,也可用可抵扣优惠券抵扣部分金额,还需通过其他方式支付补足剩余金额。

**如何获取可抵扣优惠券?**

云联将根据每个用户的下单金额每个固定周期进行一次奖励核算,核算后将把奖励金额发放给对应的公司实体管理账户,可用于未来的购买行为。

**温馨提示:** 您可在可抵扣优惠券中的奖励金额存在疑问,请咨询云联工作人员: [bcsl-support@oe-21vianet.com](mailto:bcsl-support@oe-21vianet.com)

[确定](#)

上海蓝

## 10.2 优惠券

明细	使用范围	有效期	优惠券编号	使用区域
草稿	1 满0金额使用,0数量起用 适用方案: <a href="#">888999</a>	永久有效	4H835KXKM	中国大陆
草稿	1 满0金额使用,0数量起用 适用方案: <a href="#">888999</a>	永久有效	WERZE88J	中国大陆

10.2.1 优惠券由来：优惠券由蓝云后台发放而来 可用作方案购买时优惠抵扣

10.2.2 优惠券使用：购买指定方案时，在订单提交页选择【是否使用优惠券】按钮为【是】，选择要使用的优惠券，优惠券自动抵扣相应的订单金额。

优惠抵扣 是否使用优惠券:  是

申请账期 是否申请账期:  是  否

零钱 是否使用零钱:  是  否

备注  
最多可输入150字,非必填

购买商品

888999 SKU: M-JXX-BUS-PLA-P-SXXX-DEC	服务实施项	¥1	1	¥1
---	-------	----	---	----

申请账期  是否申请账期:  否


零钱 是否使用零钱:  否

备注

最多可输入150字,非必填

---

购买商品

	888999 SKU: M-JXX-BUS-PLA-P-SXXX-DEC	服务实施项	¥1	1	¥1
---	---	-------	----	---	----

1件商品, 商品总金额: ¥1  
 优惠金额: ¥1  
 应付总额: ¥0

[上一步](#) [提交订单](#)

[解决方案](#)  
咨询热线

10.2.3 未使用优惠券查看: 进入我的资产页 点击优惠券 点击未使用 列表展示当前所有未使用优惠券

云联 (公测版)
购物车 1 TestCompany-A

- 个人资料
- 会员权益
- 我的客户
- 我的资产
- 零钱
- 优惠券
- 账期余额
- 客户订单
- 分销商用户
- 分账管理
- 产品手册

优惠券

未使用    已使用    已过期

明细	使用范围	有效期	优惠券编号	使用区域
草稿	1 满0金额使用,0数量起用 适用方案: <a href="#">888999</a>	永久有效	4H835KXM	中国大陆
草稿	1 满0金额使用,0数量起用 适用方案: <a href="#">888999</a>	永久有效	WERZE88J	中国大陆

[解决方案](#)  
咨询热线

10.2.4 已使用优惠券查看: 进入我的资产页 点击优惠券 点击已使用 列表展示当前所有已使用优惠券

云瞰 (公测版) 解决方案 品牌专区 帮助中心 入驻云瞰 请搜索您想要的... 购物车 1 TestCompany-A

个人资料 会员权益 我的客户 我的资产 零钱 优惠券 账期余额 客户订单 分销商用户 分账管理 产品手册

优惠券

未使用 已使用 已过期

明细	使用范围	有效期	优惠券编号	使用区域
双十一促销	10 满0金额使用,0数量起用 适用方案: <a href="#">Product_X</a>	永久有效	AE5MXHZY	中国大陆
双十一促销	10 满0金额使用,0数量起用 适用方案: <a href="#">Product_X</a>	永久有效	D859S43R	中国大陆

解决方案咨询热线

10.2.5 已过期优惠券查看：进入我的资产页 点击优惠券 点击已过期 列表展示当前所有已过期优惠券

云瞰 (公测版) 解决方案 品牌专区 帮助中心 入驻云瞰 请搜索您想要的... 购物车 1 TestCompany-A

个人资料 会员权益 我的客户 我的资产 零钱 优惠券 账期余额 客户订单 分销商用户 分账管理 产品手册

优惠券

未使用 已使用 已过期

明细	使用范围	有效期	优惠券编号	使用区域
10.1促销	20 满0金额使用,0数量起用 适用方案: <a href="#">Product_X</a>	2019-10-01 08:00:00 至 2019-10-07 08:00:00	T39XUQQU	中国大陆

解决方案咨询热线

## 10.3 账期余额

云眼 (公测) 解决方案 品牌专区 帮助中心 入驻云眼 商家入驻蓝云的云产品 购物车 0 TestCompany-A

个人资料 账户管理 资产管理 可抵扣优惠金额 优惠券 账期余额 订单管理 用户管理 产品手册

账期余额

授信总额: ¥1,500 账期天数: 365 可用余额: ¥754.5 待还款: ¥745.5

根据您的银行授信额度,享有1:1的账期额度,以及15~30天不等的还款账期。

全部明细 已出账单 还款记录 近一个月 | 近三个月 | 近六个月 | 自定义

交易编号	日期	交易金额	剩余金额	类型
DD2002281638562513	2020-02-28 16:38:56	-¥29	¥754.5	支出
DD2002281638562532	2020-02-28 16:38:56	-¥16	¥783.5	支出
DD2002281530198553	2020-02-28 15:30:19	-¥30.5	¥799.5	支出
DD2002281530198464	2020-02-28 15:30:19	-¥20	¥830	支出
DD2002261846124078	2020-02-26 18:46:12	-¥100	¥850	支出
DD2002261846123905	2020-02-26 18:46:12	-¥100	¥950	支出
DD2002211059265191	2020-02-21 10:59:26	-¥50	¥1050	支出
DD2002211057181947	2020-02-21 10:57:18	-¥50	¥1100	支出
DD2002211044422199	2020-02-21 10:44:42	-¥50	¥1150	支出

联系我们

10.3.1 账期余额由来: 由蓝云后台根据客户信用发放的信用额度

10.3.2 额度使用:

A.线上使用: 下单付款时选择蓝云信用支付 输入信用中心账号密码 获取验证码 点击支付

蓝云支付平台

订单号: DD1911141538084275 应付金额: ¥400.00 订单详情

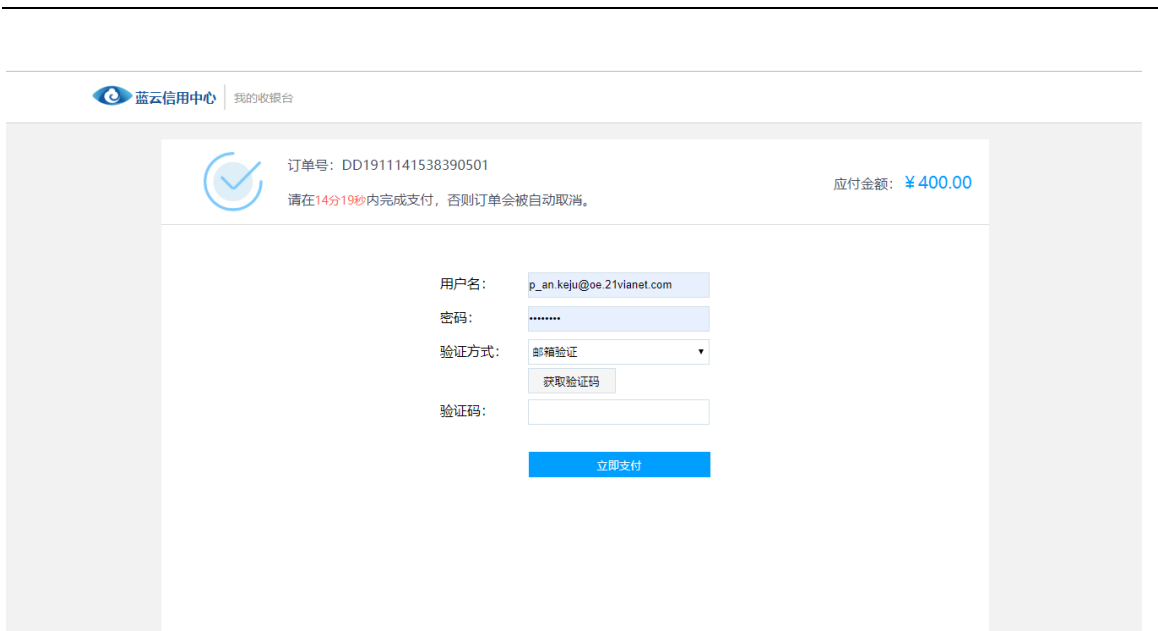
请在 14分57秒 内完成支付, 否则订单会被自动取消。

选择支付方式

阿里测试账号

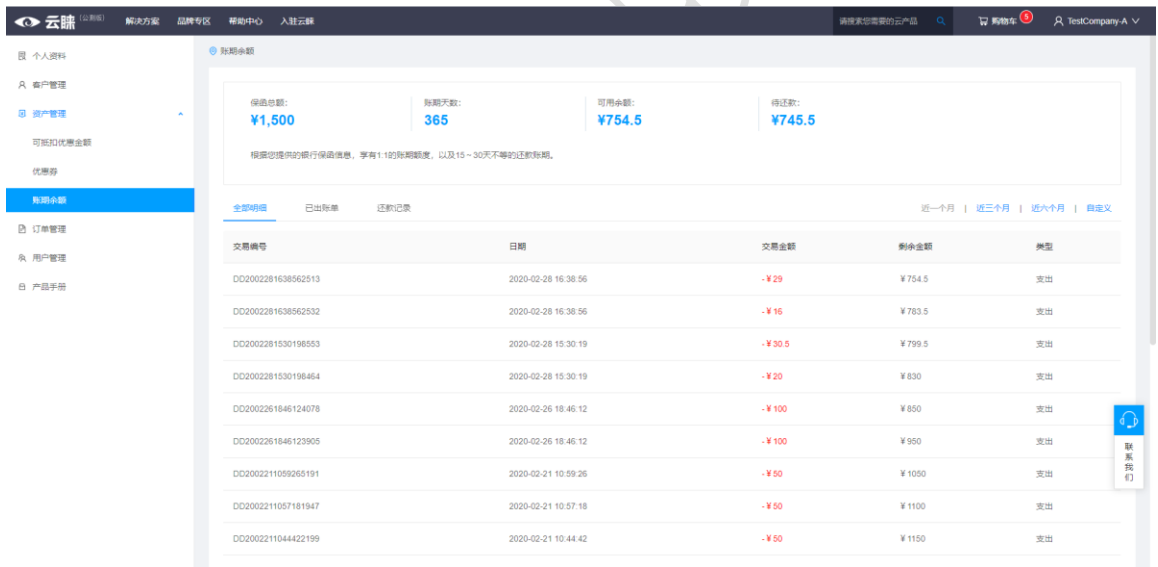
蓝云信用支付

立即支付



B. 额度线下使用：蓝云财务在后台进行消费录入 录入后会更新额度余额 且收到额度更新邮件提醒

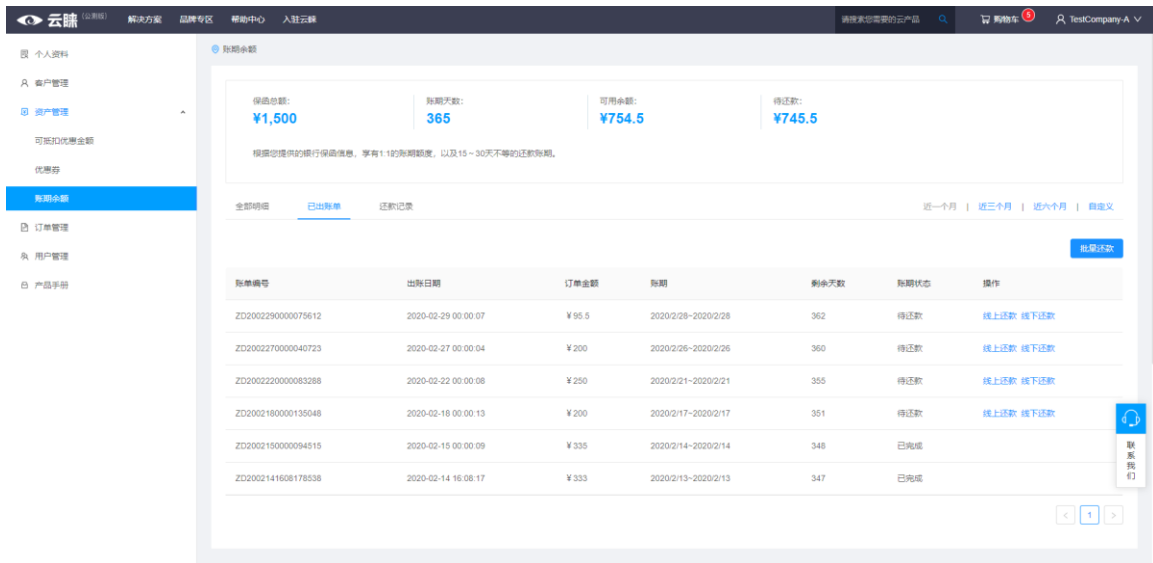
10.3.3 额度明细查看：进入我的资产 账期余额 点击全部明细



10.3.4: 已出账单及还款：进入我的资产 账期余额，点击已出账单，可对已出账单进行还款。

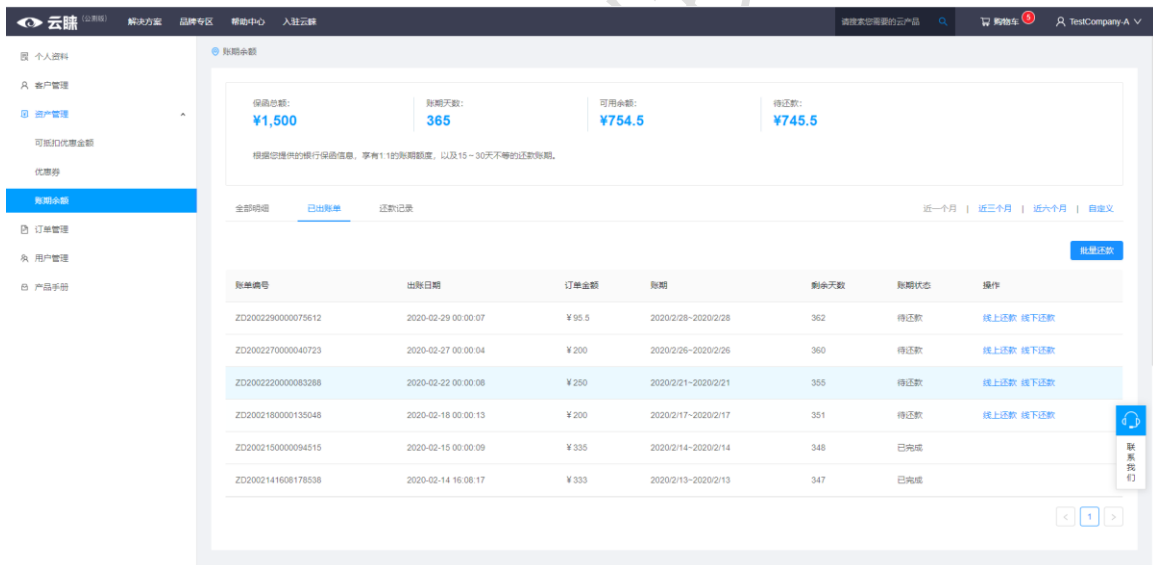
A. 额度线上还款

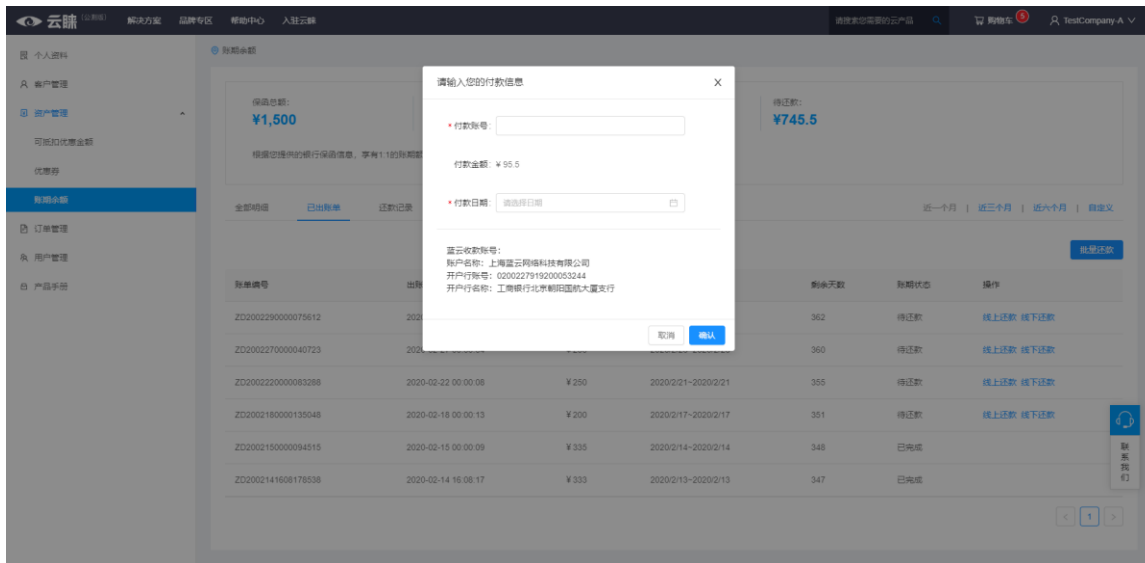
进入我的资产 账期余额 点击已出账单 选择要还款的记录 点击记录后线上还款 选择支付方式进行还款



## B. 额度线下还款

进入我的资产 账期余额 点击已出账单 选择要还款的记录 点击记录后线下还款 输入银行账号和还款日期 点击确认





### 10.3.5: 还款记录查看: 进入我的资产 账期余额 点击还款记录 可查看已还款记录



## 11. 在线合同

### 11.1 电子合同生成

下单后自动生成电子合同





## 11.2 电子合同查看与下载

下单且同意合同后 电子合同自动保存 点击订单右侧电子合同按钮即可查看下载合同详情



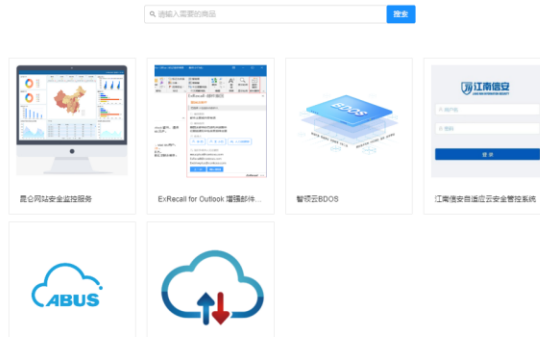


## 12. 产品与服务

### 12.1 丰富的软件产品



#### 产品中心



## 12.2 多品类解决方案

The screenshot displays the 'BlueCloud Market' (蓝云市场) page. At the top, there is a navigation bar with '云眸' (BlueCloud) logo, '解决方案' (Solutions), '品牌专区' (Brand Special Zone), '帮助中心' (Help Center), and '入驻云眸' (Join BlueCloud). A search bar and a shopping cart icon are also present. The main header features the text '蓝云市场' and '蓝云具有完善的产业体系助力企业发展'. Below this, a grid of solution cards is shown under the heading '全部方案' (All Solutions). The cards include: '精诚1号' 云主机 (Jingcheng No. 1 Cloud Host), '1', '11111', 'SNINE' (SNINE Cloud Manager & Security for Azure), 'aaa-X', 'ABUS', 'AgilePoint Cloud', 'AP Elements Fly-Office 365 数据迁移专家' (Data Migration Expert), 'BitTitan', 'CloudAtlas (Unify Cloud) 一站式上云迁移管理套件' (One-stop Cloud Migration Management Suite), 'EHQIT@10min.club', and 'heonor test 3'. A '联系我们' (Contact Us) button is located in the bottom right corner.

## 12.3 生态合作伙伴

The screenshot shows the '云眸经销商申请表' (BlueCloud Dealer Application Form) page. The top navigation bar is identical to the previous page. The main content area features a registration progress bar with three steps: '填写企业信息' (Fill in company information), '绑定管理员' (Bind administrator), and '注册完成' (Registration complete). The form fields include: '公司' (Company) with a text input field, and '业务负责人' (Business Contact) with a dropdown menu. A warning message states: '温馨提示: 请上传公司相关资质, 如: 营业执照、组织机构代码证、税务登记证、经营许可证等。支持的文件类型: \*.png, \*.jpg, \*.jpeg, \*.gif, \*.bmp, \*.pdf'. Below the fields is a button labeled '上传公司资质证明' (Upload company qualification certificate) and a '下一步' (Next Step) button. The footer contains four icons and their corresponding descriptions: '优选云方案' (Preferred Cloud Solutions), '一站式交付' (One-stop Delivery), '融合新渠道' (Integrated New Channels), and '助力云转型' (Assist Cloud Transformation).